



Clever Industrie-Beratung & -Service GmbH



**Zusammen in die
Zukunft, auf dem
bestmöglichen Weg!**

DIENSTLEISTUNGEN

Industrievertretung

Exklusiv vertreten wir namhafte Wärmebehandlungsanlagenhersteller und Zulieferer.

Ein strategischer Verbund konkurrenzlos ausgewählter Hersteller, bildet eine ausgewogene, leistungsstarke Lösung, für unsere Anwenderkunden.

Produktvertretung

Hersteller von Schlüsselprodukte für die Wärmebehandlungsbranche, bilden die Grundlage für exzellente Modernisierungen und Umbauten. Als aktives Glied, in unserem bestehenden Vertriebsverbund, werden die ausgewählten Produkte und ihre Vorzüge, dem Kunden oder Anlagenhersteller, projektbezogen eingebracht.

Universalprodukt-Vertretung

Begründet durch die intensive Kundennähe und das vertraute, immer aktuelle Branchenwissen, besteht ein andauernder Fundus an ausstehenden Kundenprojekten. Lieferanten von Werkzeug, Ausrüstung, Maschinen, Chargiermittel, bis hin zu Werbeartikeln, werden direkt bei der kontinuierlichen Kundenakquise, zielorientiert angeboten.

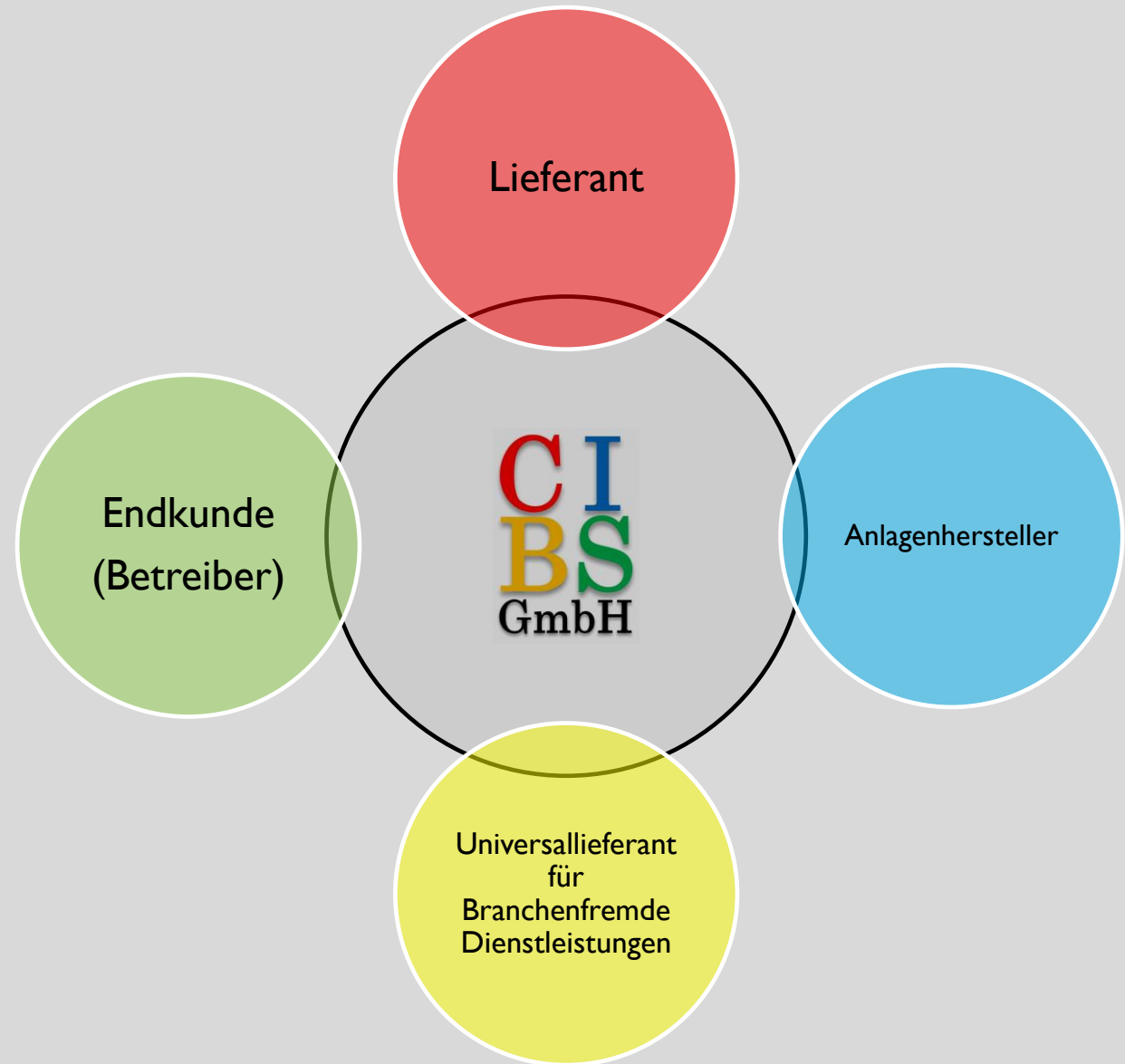
Dienst- & Serviceleistungen

Parallel zu unserer ununterbrochen aktiven Akquise, liefern wir unseren Geschäftspartnern Ersatzteile für die prozesssichere Wärmebehandlung, sowie Dienst- und Serviceleistungen wie Messungen, Modernisierungen und Umbauten. Zusätzlich bieten wir Beratung und Unterstützung bei der Ersatzteilbeschaffung, bei der Erstellung von Lasten- und Pflichtenheften für Neuanlagen, bei der Konzeptionierung für Sicherheitsmaßnahmen und Energieeinsparungsmaßnahmen und der Optimierung Ihrer Prozesse, auch mittels eines durchdachten Telefonsupport.





KUNDENBEZIEHUNG / VERTRIEBSVERBUND



WERTEVERSPRECHEN



PRODUKT

Vorteile

Einfach, schnell und zentral

Aktuelles Branchenwissen

24/7 erreichbar mit umfassendem Know-how

Erfahrung

Langjährige Branchenerfahrung

Erfahrung mit unterschiedlichen Herstellern

Sehr vielfältige und intensive Kundenbindung

Guter Kontakt zu namhaften Lieferanten

Funktionen

Vertriebsnetzwerk Zusammenführung

Beratung und Schulung

Verbesserung der Vertriebswege



KUNDE

Anforderungen

Kommunikationsbereit

Bereit für das große Nutzen des Vertriebsverbunds

Investitionsbereit

Bedürfnisse

Gute Beratung

Kostenoptimierung

Produktionssicherheit und gute Reaktionszeit

LEISTUNGSANGEBOT ZUSAMMENFASSUNG

HABEN WIR WAS VERGESSEN?

- Industrievertretung (Hersteller; Lieferanten; Dienstleister; Betreiber)
- Erfahrene und gezielte Kundenakquise
- Beratung und Schulung
- Verkauf- und Kaufunterstützung
- Support bei Anlagenstörung (Telefon; Videokonferenz; Besuch; Vermittlung)
- Modernisierung, Umbauten und Optimierungen
- Ersatzteilbeschaffung (aller Anlagenhersteller)
- Neuinvestitionsberatung
- Reaktionszeitoptimierung im Vertriebsverbund
- Vermittlung von Fachkräften

WARUM EINE OPTIMIERUNG, IM VERTRIEBSVERBUND MIT CIBS GMBH

Fortwährende Anfragen

Erfahrung aus
bedeutenden
Projekten Welt
weit

Ununterbrochener Kundenkontakt

Über 5.700
Kontakte mit
Endkunden,
Lieferanten und
Hersteller

Exzellentes Marktwissen

Hingabe und
Eifer, mit dem
Glauben an der
Bezwingung der
herrschenden
kognitiven
Dissonanz auf
dem Markt

Großes Know-how

Das detaillierte
Fachwissen über
die Anlagen von
mehreren
bedeutenden
Anlagenhersteller

Kurze Reaktionszeit

Mehr als 30 Jahre
Service- und
Dienstleistungs-
erfahrung

Prozesssicherheit

Optimale
Projektentwicklung

Bestes Ersatzteil

Gute Schulung
und Beratung

UNSER TEAM

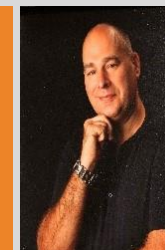


Clever Industrie-Beratung & -Service GmbH



Martin van Rossum
Geschäftsführender Gesellschafter

Tel.: +49 (0) 2821 73 61 65 2
Fax: +49 (0) 2821 73 61 65 9
Mobil: +49 (0) 173 52 75 86 0
Mail: martinvanrossum@cibs.gmbh



Michael Aurand
Geschäftsführender Gesellschafter

Tel.: +49 (0) 2821 73 61 65 1
Fax: +49 (0) 2821 73 61 65 9
Mobil: +49 (0) 160 95 90 86 06
Mail: michaelaurand@cibs.gmbh

**WIR FREUEN UNS AUF
EINE WEITERHIN GUTE
ZUSAMMENARBEIT!**

**CIBS GMBH
BRÜCKTOR I
D-47533 KLEVE**

**TEL.: +49 (0) 2821 73 61 65 0
FAX: +49 (0) 2821 73 61 65 9
MAIL: INFO@CIBS.GMBH
HOME: WWW.CIBS.GMBH**

